

急増する副業・兼業プロ人材を活用し、日々の業務に追われて後回しになっている未来のために大事なことを実行しませんか。



副業・兼業プロ人材とは (主な特徴)

働き方	契約・報酬条件	プロフィール
<ul style="list-style-type: none"> 平均月約 30 時間 現地平均月約 1 回・原則リモートワーク 主に平日日中も業務可 	<ul style="list-style-type: none"> 平均月約 11 万円 業務委託契約 (準委任契約) 1ヶ月～、毎月解約可能 	<ul style="list-style-type: none"> 主に首都圏在住 主に 30-50 代 大手 IT 企業・大手製造業勤務

登録人材の在籍企業例

大手 IT 企業: ヤフー、アクセンチュア、デロイトトーマツ、NTT ドコモ、GMO、電通デジタル、リクルート、トランスコスモス、クラウドワークス、ソフトバンク、グリー、ZOZO、楽天、NEC、富士通、サイバーエージェント、KDDI、アマゾンジャパン、マネーフォワード、日本 IBM、サイボウズ、LINE

大手製造業その他: キヤノン、清水建設、村田製作所、トヨタ自動車、東レ、花王、カルピス、森永乳業、小松製作所、ロート製薬、ブリヂストン、日本ロレアル、富士ゼロックス、ファーストリテイリング、パナソニック、雪印乳業、味の素、サッポロビール、ライオン、ソニー、東レ、P&G、三菱商事、住友商事、西武百貨店、三越伊勢丹、高島屋、近畿日本ツーリスト、クラブツーリズム、JTB

副業・兼業プロ人材が成果を出しやすい相性のいい業務とは

当社で成約が多い業務分野

特にデジタル化業務
(成約件数の 60%)

既存事業	売上増 (販路獲得)	EC 強化	SEO 集客	SNS 集客	EC Webデザイン	B2B Web 集客	海外 B2B Web 集客
	費用減 (生産性増)	製造プロセス IT 化	勤怠管理 IT 化	在庫管理 IT 化	経費精算 IT 化	請求管理 IT 化	受発注管理 IT 化
	採用増離職減 (人事)	製品別収支見える化	月次決算早期化	RPA 導入	リモートワーク導入	手入力作業 IT 化	基幹システム再導入
新規事業	評価報酬制度改善	就業規則改善	人材育成制度改善	採用手法改善	組織・役職ごとの業務範囲・権限の明確化		
	市場調査	事業モデル検証	金融機関向け事業計画作成	プロジェクト管理	補助金調査申請		

業務領域



業種別の主な依頼業務

製造業 (B2C)	Web 集客、製造プロセス IT 化、大都市営業、海外営業
製造業 (B2B)	製造プロセス IT 化、大都市営業、新規事業検証・構築
建設業	月次決算早期化、受発注管理 IT 化、人事評価制度改善
宿泊業・飲食業	EC 強化、Web 集客、勤怠管理 IT 化、人事評価制度改善
卸売業、小売業	EC 強化、Web 集客、海外営業、請求管理 IT 化

これまでの選択肢との主な違いと利用者の声

● 社員採用との違い

- 採用率 70%=買い手市場
- 募集から契約まで平均約1ヶ月
- 残業管理・社会保険加入義務がない
- 毎月解約できリスクが低い



日野製菓 (株)
石黒和佳子代表

長野県木曾郡/製菓業/社員約30名

EC強化・大都市営業で2名契約中

「EC売上増のため社員募集したが応募がなく、副業で募集かけたらすぐに5人応募あり。募集から1ヶ月後には採用・業務開始できた。前年比で20%売上増の成果出ている」

● 外注・コンサル会社との違い

- 間接費がないため価格が安い
- 頭・口だけでなく泥臭く手足も動かせる
- 社員と同じように、スキル・経験を持ち寄ってミッション実現に共に向かえる



ハートフードクリエイツ(株)
西脇章代表

兵庫県神戸市/給食・飲食業/社員約100名

EC立ち上げて1名契約中

「法人へ外注だとしてもお仕事として受け身になる。想い込めた事業なので、個人として共感し能動的にやりたい意思のある人と一緒に仕事をしたかった」

利用手順と当社サポート内容

● 利用手順

- JOINSとのWEB会議 (サービス内容確認と依頼業務内容整理)
- 登録人材向け募集開始
- 応募人材との面談 (2回/ Web会議 or 対面)
- 企業ガイダンス会議 (企業-JOINS)
- 契約締結
- 業務開始: キックオフ会議 (企業-人材)

● 当社サポート内容

- 依頼業務内容を当社スタッフがヒアリングを元に文章化代行
- 応募人材の依頼業務の具体的な実行提案や価値観、苦手なことの情報提供
- 契約締結に際しての重要事項や人材と仕事を進める上でのポイントなどの情報提供
- 秘密情報漏洩を防ぐための条件を盛り込んだ業務委託契約を提供
- 仕事の進め方や成果を出すために最初に行うべきことをすり合わせ

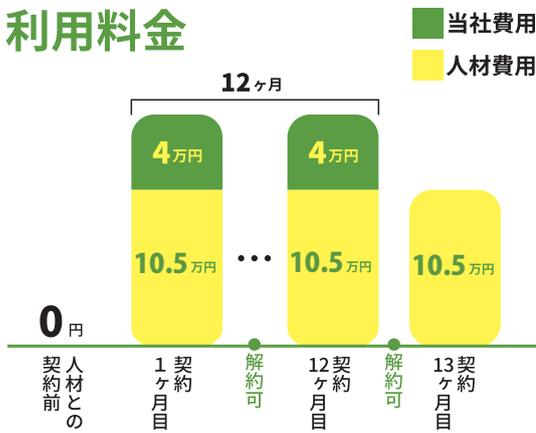
やる事が
明確化しやすい

人材を選びやすい

不安が減る

成果が出やすい

利用料金



● 当社費用

- 月一人4万円、最大12ヶ月分(48万円まで)
- 毎月解約可能 (月割)

● 人材費用

- 平均月10.5万円 (時間単価平均3,500円 × 約30時間)
- 毎月解約可能 (月割)

JOINS株式会社とは



地域中小企業向け副業・兼業プロ人材紹介の専門スタートアップ企業。
内閣府プロ人材拠点事業での副業・兼業プロ人材成約実績全国NO.1

代表取締役: 猪尾愛隆 (慶應義塾大学大学院 (株)博報堂)
クラウドファンディングスタートアップを経て2017年同社創業
資本金: 2億7774万円 (資本準備金含む)
主な株主: 地方銀行グループ3行・VC等

他社募集内容や登録人材情報を見してみる。

STEP

1

他社の募集内容を見る



STEP

2

無料企業登録して登録人材を見る



STEP

3

JOINSとのWeb面談を予約する

