

事例

11

山口

業務委託契約（準委任型）



協和機工株式会社

所在地 山口県山口市

創業年 1975年 従業員数 19人

製油所等での定期修理工事、熱交換器メンテナンス、ボルティング、補修・強化用特殊塗装工事

脱炭素経営の取組みに資する「エア漏れ検査サービス」の海外展開による事業拡大

抽出された経営課題



「エア漏れ検査サービス」の国内及び海外展開による売上構造の安定化

当社は、工場の安全稼働のための定期修理工事と共にメンテナンスの現場から見てくるお客様の課題を解決する提案も実施しています。その一環として、お客様のSDGsの取組みにも資する、コンプレッサの「エア漏れ検査サービス」を開始しました。本サービスは当社の経営課題である特定顧客の売上依存度が高いとの構造を解決するためにも着実に取組んでいく必要がありました。その中で(公財)やまぐち産業振興財団が募集していた他事業の補助金を活用でき、伴走支援を受ける中で人材確保について相談したところ、同財団内にあるプロ人拠点を紹介されました。

プロ人材に与えられたミッション



「エア漏れ検査サービス」の海外展開のための事業展開戦略立案

新サービスである「エア漏れ検査サービス」の事業について国内に留まらず海外展開を目指していました。しかしながら、当社にそのような人材が不在でしたので、台湾、タイ、ベトナム等の東南アジアや中南米へ事業展開の戦略立案ができる方を探し、無事にとても良い副業人材を採用することができました。H氏には、月に数回オンラインで協働するとともに、海外展開に係るミーティングを実施した際に同席をしていただきました。

プロ人材がもたらした効果



「エア漏れ検査サービス」の海外展開と別事業への広がり

H氏や(公財)やまぐち産業振興財団の支援により、海外展開に向けて進んでいる状況です。令和6年度は台湾、タイ、ベトナムに出張し、売込みを行っています。また、当社本業の建設工事で利用する海外製の特殊工具を、海外メーカーから直接輸入するための交渉に苦労していたところ、H氏から支援いただき、無事に工事機材を輸入することができました。さらには、この優れた特殊工具を仕入れて、国内販売することを事業化する支援もいただき、当社が代理店契約を結ぶところまで発展したところです。今後も継続して支援していただくことを期待しています。

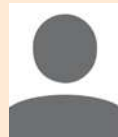


プロ人材

H氏

【入社時のプロフィール】

役職名: --- 年齢: 50歳代 家族構成: 妻、子供 出身地: 大分県
 還流ルート: 転居なし 業務遂行手段: 全て遠隔業務
 主な経歴: 駐在を含め30年以上海外での代理店営業、新規事業、会社経営に携わる。また、英語他、数か国語に堪能。



当社が考えていた海外での新規事業展開で自分のキャリアが活かせると思い応募し、採用頂きました。最初の面談での詳細説明から思っていた以上に将来性のある事業に、尚更やりがいを感じました。第二弾で海外からの優れた商品を輸入して国内で販路開拓する事業も立上げ、今は海外と国内の二本柱でワクワクが一杯です。このような素晴らしい機会に巡り逢えた事に対して当社には感謝しかありません。

企業からの声

代表取締役

みかもと てるお
三家本 輝男 氏

経験も人脈も皆無であった当社にとって、H氏は海外営業経験が豊富で大変頼もしい人材です。当初想定していた事業分野のみならず、当社本業の建設業での工具・機材の調達や、仕入販売事業への展開までもを、戦略立案や実際の交渉場面、国内展示会実施等、幅広く支援いただいています。H氏は当社の今後の海外事業展開になくてはならないパートナーです。



SEMIKON 台湾 2024 にて山口県ブース内に共同出展しました。「エア漏れ検査サービス」に対する海外企業からの引き合いも確実に増加中です。令和6年度は台湾、タイ、ベトナムに訪問し売込みを行っています。